

# DE WINNAARS

## 35 NIEUW 375% FORTES SOLUTIONS

Wie: Sander Nijenhuis  
Wat: software voor projectmanagement  
Omzet: rond 1 miljoen euro  
Investeerder: onder meer PPM Oost

## 36 (12) 344% QUINTIQ

Wie: Victor Allis  
Wat: planningsoftware  
Omzet: ongeveer 11 miljoen euro  
Financiering: eigen geld en vrijwel vanaf de start met de cashflow  
Overname: "We hebben geen schulden, zelfstandig door-groeien is wel zo prettig. Op een strategische overname zitten we niet te wachten."

## 37 NIEUW 330% INFOPACT

Wie: Jan Mooijman  
Wat: hosting, netwerkbeheer  
Omzet: ongeveer 5 miljoen euro  
Financiering: voor verdere groei behoren "externe financiering of een overname van of door een strategische partij tot de mogelijke scenario's".

## 38 NIEUW 315% DESIGN IT

Wie: Juriaan Pinkse  
Wat: bouw websites en online marketing  
Omzet: niet bekend  
Financiering: Pinkse kocht onlangs zijn partner uit. "Voorlopig kan ik de groei prima uit eigen middelen financieren."

## 39 (17) 314% FOX IT

Wie: Ronald Prins en Menno van der Marel  
Wat: ict-beveiliging via encryptie  
Omzet: tussen de 5 en 10 miljoen euro  
Financiering: eigen geld  
Overname: "Op dit moment is het bedrijf nog veel te leuk om er zelf mee bezig te zijn."



## 40 NIEUW 311% BITZ & PIXELZ

Wie: Mark-Jan Harte en Alwin Hoogerdijk  
Wat: catalogus-software voor verzamelaars  
Omzet: 8 ton  
Financiering: eigen geld  
Harte en Hoogerdijk besloten in 2000 samen een bedrijf te beginnen met consumentensoftware: een kaartspelletje en een catalogus voor muzikfanaten. Dat tweede product, Collectorz.com, is uitgegroeid tot hun hoofdactiviteit. Er zijn nu Collector-versies voor onder meer cd's, dvd's, boeken, games en strips. Bitz & Pixelz levert er desgewenst een barcodescanner bij, om de verzameling in no time te archiveren, plus een online database met extra informatie over de verzamelobjecten. Een niche-product? Harte en Hoogerdijk hebben 60.000 klanten, mede dankzij Google. "We testen nu de mogelijkheid van offline marketing om minder afhankelijk te worden van zoekmachines", zegt Harte.

## 41 NIEUW 310% QICS SOFTWARE

Wie: Mark Velthuisen en Eddy Plasier  
Wat: maatwerk software  
Omzet: 2 miljoen euro  
Financiering: eigen geld

## 42 (33) 300% SUMATRA SOFTWARE

Wie: Paul van Keep  
Wat: aanvullingen op Exact  
Omzet: 8 ton  
Financiering: eigen geld  
Overname: "Daar staan we altijd voor open. We zitten hier ook

niet om dit tot ons pensioen te blijven doen."

## 43 (18) 299% QI PRESS CONTROLS

Wie: Menno Jansen en Erik van Holten  
Wat: kwaliteitsbewaking voor drukkers  
Omzet: 15 miljoen euro  
Financiering: eigen geld, bank

## 44 (14) 278% COMPUTER SOS

Wie: Victor-Jan Leurs  
Wat: netwerkbeheer  
Omzet: 6,5 miljoen euro  
Financiering: "We zijn bezig om uit te breiden naar een landelijke dienstverlener met vijf vestigingen. Hierbij sluiten we overnames van andere partijen niet uit. Daarvoor zijn we op dit moment op zoek naar funding."

## 45 (29) 256% KAHUNA GROEP

Wie: Rhett Oudkerk Pool  
Wat: netwerkbeheer  
Omzet: 8,9 miljoen euro  
Investeerder: Astor Participaties, eigen geld  
Overname: "We worden af en toe gebeld en dan gaan we op de koffie, maar het is te vroeg. Kahuna kan autonoom doorgroeien."

## 46 (30) 238% GX CREATIVE ONLINE DEVELOPMENT

Wie: Arnoud Verdwaald  
Wat: websoftware  
Omzet: ruim 5,5 miljoen euro  
Financiering: eigen geld



## 47 (15) 222% SNAKEWARE NEW MEDIA

Wie: Hans Hoomans, Johan Nieuwenhuis en Ate van der Meer  
Wat: websites en intranet  
Omzet: Rond 1 miljoen euro  
Financiering: informals, banklening. "Afhankelijk van onze groei-strategie is er best behoefte aan meer funding."

## 48 NIEUW 220% HINTTECH

Wie: Egbert Hendriks, Patrick Dekker en Jaap Verhoeven  
Wat: java- en net-ontwikkelaar  
Omzet: 5 miljoen euro  
Financiering: eigen geld, geen behoefte aan funding

## 49 (25) 217% ADDCOMP HOLLAND

Wie: Jan Tijhuis en Paul Stassen  
Wat: additieven voor de kunststofindustrie



Omzet: 5,5 miljoen euro  
Financiering: eigen geld  
Overname: "Negatief. Groter is meestal niet beter wegens bureaucratie en gebrek aan slagvaardigheid. Het gaat prima zo."

## 50 (32) 211% KSU

Wie: Pablo van Klinken  
Wat: juridische informatie  
Omzet: 1,8 miljoen euro  
Financiering: eigen geld, banklening  
Overname: "Elke strategische partij is welkom, bij de juiste prijs en bij goed perspectief voor de organisatie. Praten mag altijd."